VÁLLALKOZZUNK

Cég létrehozásának lépései

Azok a fiatalok, akik szeretnének vállalkozást létrehozni – legyen az egyéni vállalkozás, családi vállalkozás, engedélyezett természetes személy, részvénytársaság vagy korlátozott felelősségű társaság – információkért fordulhatnak bátran Hargita Megye Fejlesztési Ügynökségéhez.

A Hargita Megye Fejlesztési Ügynökség munkatársai a Merj vállalkozni! című kalauzba összesítették a témával kapcsolatos tudnivalókat. A kiadványban szerepel a cégbejegyzés folyamata is. Ennek főbb lépései:

1. Cégbíróság (ONRC) – a cégbíróság ellenőrzi, hogy a cég tervezett neve szabadon rendelkezésre áll-e vagy már foglalt.

2. Közjegyző – székhely választása: első lépésként találni kell egy székhelyet, ami lehet magánház vagy tömbházi lakrész, irodahelyiség személyes tulajdonban vagy bérelve. Mindenképpen szükség van az ingatlan nyilvántartási rendszerbe való bejegyzés igazolására, amit a közjegyzőtől vagy a kataszteri hivataltól lehet beszerezni, kb. 5 napba telik. A cég alapító okiratának elkészítése: közjegyzőnél történik. Vigyázat: figyelni kell a CAEN kódok megválasztásakor, mert csak a megjelölt kódok alapján szerzett bevételt lehet majd elszámolni.

3. Adó- és pénzügyi hivatal (ANAF) – a székhelyre vonatkozó szerződés bejegyzése.

4. Bank – az alaptőke befizetése a bankba: ez bármelyik banknál megtehető, de ajánlott ott befizetni, ahol szeretnél majd bankszámlát nyitni.

5. Cégbíróság (ONRC) – a cégbírósághoz való bejegyzési kérés: a típusnyomtatványokat el lehet venni a cégbíróságnál vagy letölteni az oldalukról, majd kitöltve, eredeti példányt kell leadni a bejegyzési iratcsomó részeként.

6. Adó- és pénzügyi hivatal (ANAF) – a cég bejelentése a cégbíróságnál: az összes nyilatkozat kitöltése és a cégalapításhoz szükséges dokumentumok összegyűjtése után az iratcsomót le kell adni, azt iktatják, megtörténik a cég bejegyzése, és hivatalból meghirdetik a Hivatalos Közlönyben a vállalkozás bejegyzését.

Egy cég létrehozásának lépéseiről bővebben az ügynökség oldalán megtalálható „Merj vállalkozni!" című kalauzra rákeresve lehet olvasni: https://adehar.ro/hu/kiadvanyok/sajat

Mivel töltöd a nyaratot?

Megújult a diakmunka.ro honlap és elkészült a telefonos applikáció, ahol több állásajánlat közül választhatnak azok a diákok, akik hasznosan szeretnék eltölteni a nyarat, és emellett még pénzt is keresni.

A honlap az állásajánlatok mellett hasznos információkról, a diákmunkára vonatkozó jogszabályokról is tájékoztat.

A cél az, hogy a fiatalok munkahelyet találjanak, ehhez biztosítja a kapcsolati rendszert a diakmunka.ro, ahol a három székelyföldi megye kereslete és kínálata találkozik. A fiatalok, akik hétvégén, vakációban, vagy akár egyetemistaként tanév közben is szeretnének dolgozni, kapcsolatba kerülnek azokkal a munkaadókkal, akiknek szintén szüksége van időszakosan vagy rendszeresen fiatal munkaerőre.

A fiatalok segítése érdekében létrehozott honlap és applikáció működtetője a Hargita Megye Tanácsa tagságával és finanszírozásával létrehozott és fenntartott Hargita Megyéért Egyesület.

Kövessétek a honlapot és töltsétek le az applikációt a legjobb állásajánlatokért!

10 tipp induló vállalkozások számára

1. Azt csináld, amit szeretsz!

Amikor eldöntöd, hogy vállalkozást akarsz indítani, tudnod kell, hogy ez nagyon sok energiádban fog kerülni, ezért nagyon fontos, hogy szeresd, amit teszel, ez motivációt fog adni a nehezebb időszakokban is.

2. Tartalékolj!

Már indulás előtt kezdj el a vállalkozásod számára tartalékolni. Gondolnod kell arra, hogy egy új vállalkozás a kezdetekben még nem hoz elegendő jövedelmet, ezért fontos, hogy amíg még alkalmazott vagy, vagy van egy stabil jövedelmed, kezdj el tartalékolni a jövőbeni vállalkozásod számára.

3. Ne indulj el egyedül az úton!

Mind az induláskor, mind a későbbiekben szükséged lesz támogatókra. Akár barátaid, akár családod köréből, keresd meg azokat az embereket, akik segíteni tudnak neked, tanácsaikkal támogatni tudnak. Későbbiekben, akár szükséged lehet egy mentorra is, akinek a tapasztalataiból, sikereiből, megvalósításaiból meríthetsz ötletet.

4. Próbálj partnereket, együttműködőket szerezni!

Ne várj addig, amíg a vállalkozásod működőképes lesz, hanem már előtte keressél partnereket vállalkozásod számára.

5. Végezz piackutatást!

Keress olyan embereket, akiket érdekelhet a terméked, kérdezd meg őket: igényt tartanának e termékeidre, szolgáltatásaidra. Gondold át, kik lehetnek a célcsoportodban, hogyan fogod elérni ezeket az embereket.

6. Készíts üzleti tervet!

Gondolkodj és írj egy üzleti tervet, amiben végigvezeted, hogy mit, hol és hogyan fogsz előállítani, kiknek fogod eladni termékeidet, szolgáltatásaidat, hogyan éred el őket. Ehhez milyen eszközökre, tőkére van szükséged, illetve milyen bevételekre számíthatsz.

7. Fordulj szakemberhez!

Ha kérdéseid vannak, írd le őket és keress a témában járatos embert, aki hiteles segítséget tud nyújtani neked.

8. Mielőtt elindulnál, bizonyosodj meg róla, hogy van egy kis pénzed az induláshoz!

Jó, ha a vállalkozás indulása előtt félreteszel egy kis pénzt. Készíts pénzügyi tervet, írd le, hogy mennyi pénzre lesz szükséged az induláshoz, a fix költségeidre, a béredre és a továbbiakban a fejlesztésekhez.

9. Tanúsíts szakmaiságot már a kezdetektől!

Te vagy a vezetője, a reklámarca a vállalkozásodnak, egyszóval a vállalkozásod téged tükröz. Ezért fontos, hogy már a kezdetektől kellő szakmaisággal végezd a tevékenységedet.

10. Legyél napirenden adóügyi és jogi ügyekben!

Ez fontos, úgy az indulásnál, mint a későbbiekben. Légy tisztában az adófizetési kötelezettségeiddel, a határidőkkel. Ha úgy érzed, nem megfelelő a tudásod, nincs elég ismereted adó- és jogi ügyekben, fordulj szakemberekhez, tanácsadókhoz, könyvelőkhöz, jogászokhoz, akik segíteni tudnak neked.

Forrás: Hargita Megye Fejlesztési Ügynöksége – online konferencia, Sándor Magdolna – E- Docons Office Kft.

Továbbképzési lehetőségek Hargita megyében

A jól képzett munkaerő biztosításában fontos szerep jut a különböző intézményi keretek között szervezett felnőtt továbbképzéseknek is, néhány példa:

• A csíkszeredai Louis Pasteur Egészségügyi Posztlíceum állandó általános egészségügyi képzése magyar nyelven;

• A csíkszeredai Eugen Nicoară Egészségügyi Posztlíceum általános és gyógyszerész asszisztensi képzései;

• A Feg Education Posztlíceum általános asszisztens képzése Székelyudvarhelyen;

• A Hargita Megyei Kereskedelmi és Iparkamara által biztosított továbbképzések: pl. kőműves, kőfaragó, vakoló, asztalos, ács, parkettázó, gáz és vízvezeték szerelő, ipari szabó, varró, pincér, vendéglátó, kereskedelmi dolgozó;

• A Soros Oktatási Központ által folyamatosan indított nyelvtanfolyamok (angol, német, olasz, spanyol stb.);

• A Munkaerő-elhelyező Ügynökség aktuális projektjeinek függvényében alakuló tanfolyamok, képzések;

• Az EduTech Consulting által folyamatosan szervezett továbbképzések (aktuális továbbképzések: európai uniós pályázatíró- képzés, hulladék-nyilvántartási képzés, közbeszerzési képzés, projektmenedzsment – képzés, panzióvezető-képzés stb.);

• A Fidelitas Alapítvány által szervezett képzések (aktuálisan: agroturisztikai dolgozó, általános informatika, angol nyelvtanfolyam, betegápoló, kereskedelmi dolgozó, külső építkezésben dolgozó, német nyelvtanfolyam, betegápoló, otthoni beteggondozó, számítógép-kezelő, adatbevivő, víz és gázszerelő, webdesigner);

• A Hargita Megyei Kereskedelmi és Iparkamara által biztosított továbbképzések.

JÓ PÉLDA

Akik itthon találták meg boldogulásukat

A Hargita Hazavár, a fiatalok lapja minden számában szeretnénk bemutatni egy-két sikeres vállalkozót. Célunk, hogy ismertté tegyük őket és a fiatalok számára követendő és követhető példaképeket mutassunk be. Jelen lapszámunkban Szőcs Zsófia mutatja be az általa és a családja által indított vállalkozást, illetve megismerhetjük Ruzsa Lehel és felesége, Kinga által alapított és működtetett vállalkozást.

Szőcs Zsófiáék útja Svájcból Vacsárcsiba

Két éve költöztünk haza jelenlegi lakásunkba, Csíkvacsárcsira – kezdi a bemutatkozását Szőcs Zsófia. – A férjemmel, Leventével hét szezont Svájcban dolgoztunk egy biozöldségesben. Amikor oda kerültünk, nem sok fogalmunk volt a zöldségtermesztésről, de ahogy teltek az évek, tapasztalatot szereztünk és lassan megérlelődött bennünk, hogy itthon is meg kellene próbáljunk létrehozni egy kertészetet. Így, használt fóliaházakat vásároltunk Svájcban és hazaküldtük. Ugyanakkor próbáltunk termőföldet is vásárolni itthon. Bár mindig tudtuk, hogy ideiglenesen vagyunk Svájcban, és a stabil életünket itthon szeretnénk kialakítani, de a hazaköltözés dátuma nem volt leszögezve. Saját erőnkből, és saját anyagi forrásból építettük fel a négy fóliaházat, ami körülbelül 15 ár területet foglal magába. Jelenleg folyik egy 9x16 méteres üvegház építése is, ezt palántaneveléshez szeretnénk használni. A kertészet területén a fóliaházakban és az épülő üvegházban való növénytermesztés mellett szabadföldi növénytermesztés is folyik. A fóliaházakban tavasszal retek, saláta, spenót, majd utána paradicsom, paprika, padlizsán, uborka termesztése folyik. A szabadföldi kultúrába sárgarépát, cukkinit, paszulyt, tököt, hagymát, céklát, petrezselymet és salátát ültettünk. Az idén tervezzük a krumplit is. A termesztési folyamat többnyire kézi munkával valósul meg és vegyszermentes is! Ha marad pár gyom, azért nem zavartatjuk magunkat A növények öntözése csepegtető rendszerrel, saját víztározó medencéből történik.

Arról, hogy meg lehet-e élni a kertészetből, még korai volna nyilatkozni, mivel ez csupán a tavaly indult el, de számításaim szerint ígéretes eredmények várhatóak. Nekünk nemcsak az a fontos, hogy jól jövedelmező legyen, hanem hogy minőségi ételt fogyasszunk mi is, és ez csak úgy érhető el a legjobban, ha saját magunk állítjuk elő a terményt. Bárhol is tervezzük a jövőnket, dolgozni mindenhol kell, és fel kell készülni, hogy nem könnyű. Külföldön is sokat kell spóroljon és dolgozzon az ember, hogyha valamit szeretne felmutatni. Ha itthon is ilyen kitartóan dolgozunk, Isten segítségével meg kell legyen az áldás is a munkánkra. A férjem jobban viselte az otthontól való távolmaradást, de nekem nagyon nagy honvágyam volt, alig vártam, hogy hazajöhessünk. Nagyon nehéz döntés a biztos megélhetést feladni egy elképzelt életért, egy álomért. Ami az itthon maradásra késztetett minket, az a kislányunk, Erzsébet születése volt. Tudtuk, hogy itthon a helyünk: a családi környezetben. A jövőre nézve nagyon sok tervünk van, csak az anyagiak vannak fogytán. Mindenképp a zöldségskálát szeretnénk bővíteni. Nem áll tőlünk távol egy zöldségfeldolgozó gondolata sem, ezt már vissza nem térítendő pályázati támogatással szeretnénk megvalósítani.

Ruzsa Lehel: „bánnám, ha nem vágnék bele!”

Ruzsa Lehel feleségével, Kingával együtt hozta létre és működteti a Ruzsa Shoes elnevezésű vállalkozást Csíkszeredában. Itt egyénre szabott férfi és női bőrcipőket készítenek kézzel, méret után.

A vállalkozás létrehozásához vezető útról így számolt be Ruzsa Lehel:

– Ortopéd technikusként dolgoztam egy helyi vállalkozónál, ahol több minden mellett kész ortopéd cipőkkel is találkoztam. Később egy másik vállalkozónál már ortopéd cipőket is készítettem, munkálatvezető voltam. Az évek múlásával egyre inkább fokozódott az érdeklődésem a cipőkészítés iránt: többre vágytam, mint a sorozatgyártás. Magyarországra utaztam, hogy a cipőkészítéshez szükséges alapanyagokat onnan szerezzem be. Minden alkalommal, míg az árut vártam, kérdezősködtem egy helyi cipőgyárnál. Megismertem Józsi bácsit, aki lassan bevezetett a kézműves cipők világába. Később, még egy másik mester is adott tanácsokat. Mai napig ők ketten segítenek az utamon. Így telt el három év: szabadság, szabadnapok alatt kijártam hozzájuk és tanultam. Délutánonként otthon elvégeztem a tőlük kapott házi feladatokat. Amikor megfogalmazódott bennem, hogy bánnám, ha nem próbálnám meg elindítani a vállalkozást, onnan már nem volt visszaút! Az elhatározás mellett, sok munka és évekre visszanyúló befektetések sorozata előzte meg a vállalkozás megszületését.

A Ruzsa Shoes termékekre a SZÉKELY TERMÉK/PRODUS SECUIESC/ SEKLER PRODUKT védjegy használati jogát 2020 februárjában nyerték el. Az értékesítés nagy része online felületen történik, valamint a Hargita Megye Tanácsa alintézményeként működő Hargita Megye Fejlesztési Ügynöksége által szervezett, kiállítással egybekötött vásárokon Csíkszeredában. A cipők egyénre szabottak, így kész termékekkel nem rendelkeznek. Figyelembe véve, hogy minden lábfej más és más, így rendelés alapján és anyagmilyenség szerint lehet egyedi cipőt készíttetni.

Elmondásuk szerint a házaspár szeret előre tervezni. Hiszik, hogy fejlődés nélkül lehetetlen a piacon való maradás. Ennek érdekében, Ruzsa Lehel kis, finom technikák elsajátítását tervezgeti.

A házaspár több megyében is szeretné népszerűsíteni termékeit: Maros, Kolozs, Szeben, Bihar és Brassó szerepel céljaik között. Azon dolgoznak, hogy termékeik minél színesebb skáláját tudják a vásárlóknak kínálni.

Bár a vállalkozásuk saját forrásból indult szűk egy éve, a közeljövőben szeretnének pályázni ennek bővítésére.

LEZÁRULT A PÁLYÁZAT

Itthon vagy külföldön

Hargita Megye Tanácsa és Hargita Megye Fejlesztési Ügynöksége Itthon vagy külföldön címmel felhívást intézett a Hargita megyei fiatalokhoz: írják le, hol képzelik a jövőjüket, ha voltak külföldön miért döntöttek úgy, hogy hazajönnek, és ha itthon képzelik el a jövőjüket, indokolják meg, hogy mi az, ami itthon tartja őket.

Eredeti, személyes tapasztalatokat megfogalmazó pályázatok érkeztek a kiíróhoz, a pályamunkák egybehangzó üzenete: bár a jobb kereseti lehetőség reményében elmennek szerencsét próbálni, később tapasztaltabban/érettebben térnek vissza, hogy itthon alakítsák életüket, esetleg vigyék tovább a családi vállalkozást és alapítsanak családot.

Bár a pályázatok díjazása kicsit még várat magára, a szervezők ezúton is köszönik a résztvevő fiataloknak, hogy időt szántak az esszék megírására és elküldték a saját tapasztalataikat és jövőbeni terveiket ötvöző gondolatokat.

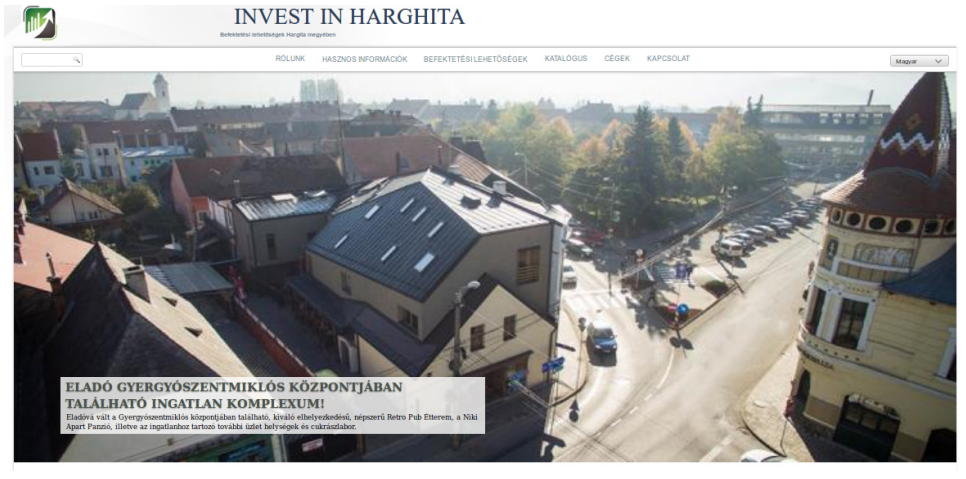
Hargita Megye Fejlesztési Ügynöksége keretében több olyan program zajlik, amely által végzős diákokat, vállalkozókat, potenciális befektetőket tudnak megszólítani és tájékoztatni.

Így a jövőben megrendezendő eseményeik szervezésekor figyelembe veszik a pályamunkákban megfogalmazottakat, hisz céljuk a fiatalok szülőföldjükön való boldogulásának elősegítése.

A pályázatok díjazásával kapcsolatos információk hamarosan megjelennek Hargita Megye Tanácsa, valamint a Hargita Megye Fejlesztési Ügynöksége honlapján!

Befektetési lehetőségek

Hargita Megye Tanácsának alintézményeként működő Hargita Megye Fejlesztési Ügynöksége, a megye gazdasági fejlődésének elősegítésén dolgozik. Ennek fényében az ügynökség munkatársai összesítették a megyében fellelhető befektetésre alkalmas ingatlanokat, területeket, amelyeket a tulajdonos szeretne bérbe adni, vagy esetleg el is adna. Az oldal előnye, hogy használata ingyenes! Tehát, folyamatosan lehet küldeni a befektetési lehetőségeket az office@investinhargita.ro e-mail címre, ezek ellenőrzés után feltöltésre kerülnek az https://2020.investinhargita.ro/ honlapra, és folyamatosan népszerűsítődnek itthoni és külföldi eseményeken egyaránt.



JÓ TUDNI!

Hogyan jelentkezzek egy állásra?

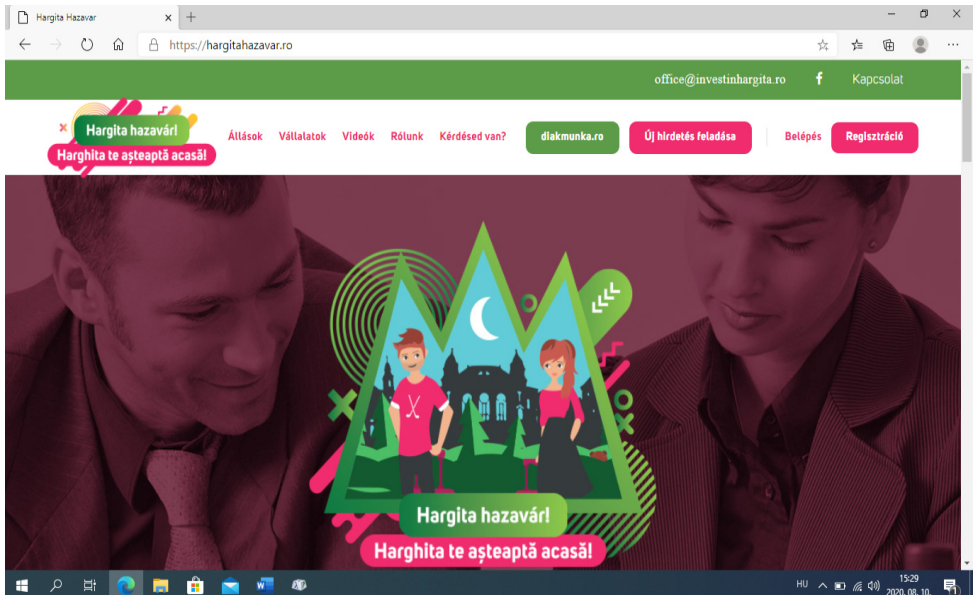
Egy állásra való jelentkezéskor az önéletrajz mellé szoktak kérni motivációs levelet is. Ennek megírásakor is van néhány szempont, amire figyelni kell. A megszólításban lehet a cég vagy az intézményvezető neve. A tartalmi rész legyen pozitív hangvételű, köszönjenek vissza a cég honlapján lévő leírások, tehát látszódjon, hogy utánanéztél a tevékenységüknek. Azt is érdemes belefogalmazni, hogy az általad tanult szakma, vagy az addig szerzett tapasztalatok hogyan kapcsolódnak a cég profiljához. Semmiképp se legyen negatív, bizonytalanságot vagy kétségbeesést sugárzó megfogalmazás. Például, ha nyelvtudást kérnek, nem célszerű azt írni, hogy nincs meg, inkább azt írjuk, hogy: „a nyelvvizsga megszerzésének várható dátuma...". Zárómondatként lehet írni: „a személyes találkozás lehetőségében bízva" és aláírás.

Ezt követően, ha behívnak interjúra (ami lehet egy-, két- vagy háromfordulós) fontos a pontos érkezés és a kulturált megjelenés. Bemutatkozáskor a kézfogás: zárt, előre tartott ujjakkal. Ez rövid és határozott kell legyen, ami szemkontaktussal és mosollyal egy időben kell megtörténjen.

Az interjún lehetnek kényelmetlen kérdések is, például: „Nem fog gondot jelenteni, hogy túl fiatal?", „Szeretne-e gyerekeket?" stb. – ezekre érdemes felkészülni. Egyértelmű, hogy – adott esetben – egy frissen végzett fiatalnak, nincs munkatapasztalata, de valahol el kell kezdeni. Ha csak egy lehetőség van rá, egyértelműen érdemes a tanult szakmában elhelyezkedni. Ha ez nem sikerül, meg kell fogalmazni, hogy nyitott vagy új dolgok elsajátítására és szeretnéd kipróbálni magad az adott szakmában. Sok sikert az álláskeresésben!

ÁLLÁSKÖZVETÍTŐ PORTÁL

https://hargitahazavar.ro/ http://haiacasahr.ro/



Az állásközvetítő portált a folyamatos munkaerőhiány teszi szükségessé. A portál szükségességét tovább erősíti az, hogy egyre nagyobb problémát jelent a képzett fiatalok külföldre való elvándorlása és a nagyvárosok elszívó hatása. Ebből a megfontolásból indult a https://hargitahazavar.ro/ platform, aminek fő célja, hogy összehozza a keresletet a kínálattal.

A https://hargitahazavar.ro/ platformról röviden

A platform elsődleges célja a kommunikáció megteremtése a vállalkozások és a fiatal munkakereső végzős diákok között. A Hargita megyei vállalkozások a platformon keresztül tudják tájékoztatni a végzős diákokat az álláslehetőségeikről, míg a végzős diákok számára lehetőség nyílik, hogy feltöltsék az önéletrajzukat a weboldalra.

A weboldalon folyamatosan jelennek meg új állások, amelyet a fiatalok nyomon követhetnek, illetve folyamatosan kerülnek fel önéletrajzok, amelyet a Hargita megyei vállalkozások folyamatosan figyelhetnek. A platform által lerövidül a reakcióidő, hatékonyabban tudnak keresni/kommunikálni a felek és nem utolsósorban a vállalkozók könnyebben találnak megfelelő végzettségű alkalmazottat.

Az online állásközvetítő portál nagy előnye, hogy használata díjmentes!

Az állások közvetítése mellett, fő célunk a fiatalok számára stabil információs hátteret biztosítani, ezért a platform „Videók" és „Kérdésed van?" fülecskékkel bővült ki. A videóknál olyan kisfilmeket töltöttünk fel, amelyek által álláslehetőségeket mutatjuk be, illetve az aktuális gazdasági helyzetet, lehetőségeket ismertetjük. A „Kérdésed van?" fülecskénél álláskereső fiatalok számára jelennek meg jó tanácsok, valamint a fiatalok kérdezhetnek is.